



Le Groupe ConcoursMania accompagne ses clients dans la réalisation marketing des opérations de jeux promotionnels en ligne. L'accompagnement des clients se fait sur toute la chaîne : de la conception de la campagne à la garantie de résultat.

Le Groupe ConcoursMania est le seul acteur sur le marché agissant sur toutes les étapes d'une opération de marketing par le jeu promotionnel : conseil, réalisation, promotion sur mesure via des réseaux puissants, suivi statistique et logistique des lots. Le Groupe ConcoursMania apporte des solutions innovantes au bénéfice de ses clients et assure également une étude permanente du secteur.

Ainsi par son activité d'édition de sites de jeux en propre, le Groupe ConcoursMania a un savoir-faire unique et une connaissance rare du comportement des internautes.

Les deux activités ainsi se nourrissent et permettent un succès garanti aux marques ainsi qu'une réelle satisfaction des joueurs.

Le Groupe ConcoursMania est coté sur Alternext Paris depuis mai 2011.

Le Groupe ConcoursMania recherche aujourd'hui **un(e) Commercial(e)**.

VOS MISSIONS

Rattaché(e) au pôle B2B de la structure, vous serez chargé(e) des missions suivantes :

- Identifier de nouveaux clients/partenaires (chasse);
- prospector intensivement par téléphone
- rencontrer les décideurs et présenter les offres commerciales du Groupe
- imaginer et proposer des solutions innovantes correspondant aux besoins et à l'image de vos clients/prospects
- négocier et conclure.

VOTRE PROFIL

- Vous avez l'esprit d'équipe, êtes positif, très motivé et avec le sens du challenge.
- Vous êtes chasseur dans l'âme, vous aimez prospector intensivement, négocier et conclure des affaires.
- Vous avez démontré vos talents commerciaux (atteinte de vos objectifs commerciaux) à travers une ou plusieurs expériences.
- Vous avez une très bonne connaissance de l'environnement du marketing online. Les différentes stratégies d'acquisition, de fidélisation vous sont plus que familières.
- Vous êtes créatif dans l'âme et aimez imaginer de nouveaux concepts.
- Vous maîtrisez les clés de la communication et de la négociation et savez traiter avec les décideurs.
- Vous faites preuve d'autonomie et avez un très bon sens de l'organisation.

Poste à temps plein, à pourvoir dès que possible

Rémunération sera composée d'un fixe et de commissions

CDI ou CDD

Basé à Bordeaux

Merci de transmettre votre candidature à : recrutement@concoursmania.com